

Newsletter

NUMER 1 / 2024

W tym wydaniu:

Podatki:

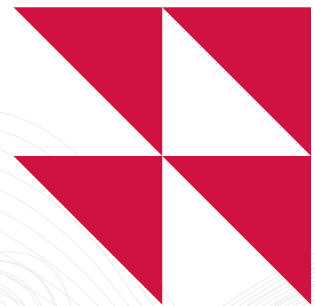
- **Ceny Transferowe – Trudności w interpretacji i Spory Podatkowe: Przepisy Cen Transferowych na Gruncie Podatkowym**

Prawo:

- **ESG: Nowy Standard dla Firm w Erze Zrównoważonego Rozwoju**
- **Zwrot kosztów odzyskiwania należności**

Technologie:

- **Poznaj naszego Partnera Whistlelink - System zgłaszania nieprawidłowości: Zapewnienie poufnego i anonimowego zgłaszania nieprawidłowości przez sygnalistów**



Trudności w interpretacji i Spory Podatkowe: Przepisy Cen Transferowych na Gruncie Podatkowym

W świetle przepisów podatkowych, podmioty powiązane są zobowiązane do spełnienia szeregu obowiązków mających na celu zapewnienie, że w trakcie wzajemnych transakcji ustalają cenę transferową zgodnie z zasadami rynkowymi. Przepisy te stanowią barierę dla optymalizacji i nakazują stosowanie cen, które byłyby akceptowalne między niepowiązаныmi podmiotami, czyli cen rynkowych.

Przy określaniu wartości rynkowej dóbr niematerialnych lub usług w transakcjach między powiązаныmi podmiotami, organy podatkowe oraz organy kontroli skarbowej priorytetowo badają, czy niezależne, racjonalnie działające podmioty zawarłyby taką transakcję na warunkach, jakie ustaliły podmioty powiązane.

Dokumentacja dotycząca cen transferowych ma na celu szczegółowe opisanie transakcji, prezentując sposób ustalania ceny i uwzględniając czynniki, jakie strony brały pod uwagę przy jej ustalaniu. Głównym celem tej dokumentacji jest przekonanie organów podatkowych, że faktyczne powiązania między podmiotami nie miały wpływu na proces ustalania ceny ani na jej ostateczną wysokość. Jest to istotny element w kontekście uniknięcia sporów z organami podatkowymi.

Przepisy Dotyczące Lokalnej Dokumentacji Cen Transferowych – progi dokumentacyjne

Lokalna dokumentacja cen transferowych jest wymagana dla transakcji kontrolowanej o charakterze jednorodnym, przy czym wartość przekracza następujące progi dokumentacyjne w danym roku podatkowym:

- 10 000 000 zł - dla transakcji towarowej,
- 10 000 000 zł - dla transakcji finansowej,
- 2 000 000 zł - dla transakcji usługowej,
- 2 000 000 zł - dla innej transakcji niż określona w punktach 1-3.

Dodatkowo, dla transakcji kontrolowanych z podmiotem mającym miejsce zamieszkania, siedzibę lub zarząd na terytorium lub w kraju stosującym szkodliwą konkurencję podatkową lub zagranicznym zakładem położonym na terytorium lub w kraju stosującym szkodliwą konkurencję podatkową, progi dokumentacyjne to:

- 2 500 000 zł - dla transakcji finansowej,
- 500 000 zł - dla transakcji innej niż transakcja finansowa.

Podmioty powiązane zobowiązane do sporządzania lokalnej dokumentacji cen transferowych lub grupowej dokumentacji cen transferowych mają obowiązek przedkładania tej dokumentacji na żądanie organów podatkowych w terminie 14 dni. Nowe przepisy wprowadzają klarowność i precyzję w zakresie wymogów dokumentacyjnych, mając na celu zwiększenie transparentności i skuteczności procesu kontroli podatkowej.

Nowe Wytyczne Organów Podatkowych: Zaostrzone Środki Kontroli i Konsekwencje dla Podatników

W ostatnim czasie organy podatkowe wprowadziły nowe procedury mające na celu skuteczniejsze monitorowanie transakcji oraz zwiększenie transparentności w zakresie dokumentacji podatkowej. Zgodnie z najnowszymi regulacjami, organy podatkowe zyskały uprawnienia do żądania od podatników sporządzenia i przedłożenia dokumentacji podatkowej nawet w przypadku, gdy wartość transakcji nie przekracza limitów obowiązujących do sporządzenia dokumentacji. W sytuacji, gdy istnieją uzasadnione wątpliwości co do rzetelności przedstawionych wartości transakcji, organy podatkowe mogą wystąpić z żądaniem przedstawienia dokumentacji podatkowej.

Warto zauważyć, że podatnicy z kategorią mikro przedsiębiorców (zatrudniający mniej niż 10 pracowników i osiągający obrót lub posiadający sumę aktywów poniżej 2 mln. euro) są zwolnieni z tego rodzaju żądań ale pozostałe przedsiębiorstwa zobowiązane są do sporządzenia i dostarczenia dokumentacji podatkowej w terminie 30 dni od daty otrzymania takiego żądania.

Nowością jest wprowadzenie sankcji w przypadku decyzji organu podatkowego dotyczącej zaniżonego dochodu z tytułu cen transferowych. W takich sytuacjach organ podatkowy ustala dodatkowe zobowiązanie podatkowe, wynoszące 10% sumy nienależnie wykazanej lub zawyżonej straty podatkowej i niewykazanego dochodu. Sankcja ta może zostać podwojona, jeżeli podstawa do ustalenia dodatkowego zobowiązania przekracza 15 000 000 zł.

Co bardzo ważne: brak przedstawienia organowi podatkowemu dokumentacji podatkowej może skutkować potrójnym sankcji, co oznacza stawkę aż 30% od doszacowanego dochodu. Niemniej jednak, istnieje możliwość uniknięcia tej sankcji poprzez uzupełnienie niekompletnej dokumentacji w pełnym zakresie w terminie wskazanym przez organ podatkowy, nie dłuższym niż 14 dni. Warto więc zachować ostrożność i dbać o kompletność dokumentacji podatkowej, aby uniknąć ewentualnych konsekwencji.



 Twój kontakt:

Agata Wlekińska
doradca podatkowy
agata.wlekinska@ecovis.pl

ESG: Nowy Standard dla Firm w Erze Zrównoważonego Rozwoju

W dzisiejszych czasach idea ESG (Environmental, Social and Corporate Governance) staje się coraz bardziej kluczowym elementem funkcjonowania firm, inwestorów oraz oczekiwań ze strony konsumentów. Ale co kryje się za tym skrótem, a dlaczego warto, aby Twoja firma przywiązywała do niego wagę? Oto odpowiedzi na te pytania i więcej, w kontekście, gdzie społeczna i korporacyjna świadomość rośnie w obszarach związanych ze zmianami klimatycznymi, kryzysem żywnościowym, deficytem wodnym, konfliktami i nierównościami społecznymi.

ESG to skrót od trzech angielskich słów: **Environmental** (środowisko), **Social** (społeczny), **Governance** (zarządzanie). To kluczowy standard, który pomaga oceniać praktyki biznesowe organizacji pod kątem zrównoważonego rozwoju i etyki. Obejmuje on również mierzenie ryzyka i szans korporacji w obszarach, w których działają.

W ostatnich latach społeczeństwo coraz bardziej zaczęło zwracać uwagę na działania firm w kontekście ich wpływu na środowisko i społeczeństwo. Konsumentom zależy na tym, aby przedsiębiorstwa troszczyły się o problemy naszej planety, wdrażając rozwiązania, które zminimalizują negatywne skutki ich działalności.

Zrównoważony rozwój oparty na ESG oznacza, że strategie biznesowe uwzględniają nie tylko aspekty finansowe, ale także wpływ na środowisko oraz ład społeczny i korporacyjny. Firmy, które stosują się do tych standardów, przedstawiają w raporcie ESG informacje, wskaźniki i dane obrazujące ich wpływ na trzy kluczowe obszary oraz określają wartość dodaną w swojej działalności.

W kontekście obecnej świadomości społecznej, termin ESG stał się coraz bardziej powszechny. Jednakże, warto zauważyć, że to nie tylko skrót, ale także zestaw trzech kluczowych kategorii, które są istotne w kontekście oceny działań przedsiębiorstw. To nie tylko trendy biznesowe, ale również część szerszego ruchu zrównoważonego rozwoju, który podkreśla równowagę między aspektami gospodarczym, społecznym i środowiskowym.

Warto tutaj również odnieść się do celów zrównoważonego rozwoju wyznaczonych przez ONZ. Te cele, jak np. promowanie stabilnego, zrównoważonego wzrostu gospodarczego, wpisują się w koncepcję ESG, tworząc spójny obraz tego, jak firmy powinny kształtować swoje strategie w erze zrównoważonego rozwoju. Dlatego warto zastanowić się, jak Twoja firma może dostosować się do tych standardów, aby nie tylko przetrwać, ale także prosperować w przyszłości.

EU Reguluje Zrównoważony Rozwój: Nowe Standardy Dla Firm w Raportowaniu ESG

Unia Europejska kontynuuje kroki w kierunku zrównoważonego rozwoju, wprowadzając regulacje, które mają istotny wpływ na przedsiębiorstwa. Jednym z kluczowych dokumentów regulujących sprawozdawczość przedsiębiorstw w zakresie zrównoważonego rozwoju jest Dyrektywa Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2022/2464 z 14 grudnia 2022 r., zmieniająca rozporządzenie (UE) nr 537/2014, dyrektywę 2004/109/WE, dyrektywę 2006/43/WE oraz dyrektywę 2013/34/UE. Znana również jako "CSRD", dyrektywa ta stała się obowiązująca od 5 stycznia 2023 r.

Dzięki CSRD pojęcie raportowania ESG staje się coraz bardziej powszechne. W ramach tego artykułu przybliżymy, jakie wytyczne zawarte są w tej dyrektywie oraz dlaczego są one kluczowe dla biznesu.

Dyrektywa CSRD precyzyjnie definiuje trzy kluczowe elementy ESG, odwołując się do nich w kontekście sprawozdawczości przedsiębiorstw:

"E" - Środowisko

- Łagodzenie zmian klimatycznych, obejmujące zakresy 1, 2 oraz, w odpowiednich przypadkach, emisje gazów cieplarnianych zakresu 3.
- Przystosowanie się do zmian klimatu.
- Zarządzanie zasobami wodnymi i morskimi.
- Wykorzystanie zasobów i gospodarka o obiegu zamkniętym.
- Kontrola zanieczyszczeń.
- Ochrona różnorodności biologicznej i ekosystemów.

"S" - Społeczne

- Równe traktowanie i równość szans dla wszystkich, w tym równouprawnienie płci, równość wynagrodzeń, szkolenia i rozwój umiejętności.
- Warunki pracy, bezpieczeństwo zatrudnienia, godziwe wynagrodzenie, dialog społeczny, wolność zrzeszania się, istnienie rad zakładowych, negocjacje zbiorowe.
- Poszanowanie praw człowieka, podstawowych wolności, norm demokratycznych.

"G" - Zarządzanie

- Rola organów administrujących, zarządzających i nadzorujących jednostki w odniesieniu do zrównoważonego rozwoju.
- Systemy kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w zakresie sprawozdawczości zrównoważonego rozwoju.
- Etyka biznesu i kultura korporacyjna, w tym przeciwdziałanie korupcji, ochrona sygnalistów, dobrostan zwierząt.
- Działalność i zobowiązania jednostki związane z wpływem politycznym, w tym lobbingsiem.
- Zarządzanie i jakość relacji z klientami, dostawcami i społecznościami.

Te trzy obszary są uniwersalne dla firm, niezależnie od ich wielkości, lokalizacji czy rodzaju działalności. Wprowadzenie takich standardów sprawia, że zrównoważony rozwój staje się integralną częścią strategii biznesowych wszystkich uczestników rynku gospodarczego.

Dyrektywa CSRD daje jasny sygnał, że Unia Europejska przywiązuje wagę do kwestii zrównoważonego rozwoju i oczekuje, że firmy będą bardziej odpowiedzialne i zorientowane na cele społeczne i ekologiczne.



ESG w Biznesie: Klucz do Sukcesu i Zrównoważonego Rozwoju

To teraz zastanówmy się czym właściwie jest ESG i dlaczego powinno to być priorytetem dla biznesu? ESG, czyli Environmental, Social, and Governance, to trójwarstwowy model zrównoważonego rozwoju, który przynosi szereg korzyści dla przedsiębiorstw. Dlaczego warto przyrzeć się bliżej temu podejściu?

Po pierwsze, ESG to nie tylko kolejna skrótowa moda. To okazja do przekonania pracowników, stworzenia dla nich komfortowego środowiska pracy, co z kolei może znacząco wpłynąć na ich motywację i zaangażowanie. Pracownicy, widząc zaangażowanie firmy w kwestie środowiskowe, społeczne i zarządcze, będą bardziej lojalni i zmotywowani do osiągnięcia wspólnych celów.

Po drugie, podejście ESG to szansa na zbudowanie solidnego fundamentu zaufania w środowisku korporacyjnym. Firmy, które integrują te wartości w swoje działania, stają się atrakcyjnym celem dla nowych inwestorów. Zaufanie otwiera drzwi do nowych możliwości inwestycyjnych, umożliwiając dynamiczny rozwój przedsiębiorstwa.

Co istotne, ESG ułatwia nawiązywanie relacji biznesowych, zwłaszcza na międzynarodowym rynku. Wspólne wartości z partnerami biznesowymi przekładają się na skuteczniejszą współpracę, eliminując bariery i budując trwałe relacje. Warto zauważyć, że na globalnym rynku coraz częściej uwzględnia się aspekty zrównoważonego rozwoju przy podejmowaniu decyzji biznesowych.

Nie bez znaczenia jest również wpływ ESG na wizerunek firmy. W oczach potencjalnych odbiorców, szczególnie tych świadomych ekologicznie i społecznie, firma, która wdraża standardy ESG, staje się bardziej atrakcyjna, branding zyskuje na sile, a firma staje się postrzegana jako rzetelna i wiarygodna.

W perspektywie długoterminowej, podejście ESG przekłada się na zdobycie wysokiej przewagi konkurencyjnej na rynku. Firmy, które aktywnie integrują te wartości, są lepiej przygotowane do zmian społecznych i ekologicznych, co staje się istotnym atutem w dynamicznie ewoluującym świecie biznesu. Dlatego warto spojrzeć na ESG nie tylko jako na standard, ale przede wszystkim jako na szansę dla trwałego sukcesu Twojego przedsiębiorstwa.



 Twój kontakt:

Agnieszka Słowikowska
radca prawny
agnieszka.slowikowska@ecovis.pl



Zwrot kosztów odzyskiwania należności: Narzędzia Wspierające Wierzycieli

W ostatnich latach coraz większa liczba przedsiębiorców zastanawia się nad skutecznym sposobem odzyskiwania kosztów związanych z dochodzeniem własnych należności. Odpowiedzią polskiego ustawodawcy na tę kwestię jest ustawa o przeciwdziałaniu nadmiernym opóźnieniom w transakcjach handlowych, wprowadzona w celu zwalczania nieuczciwych praktyk kontrahentów.

Regulacje obowiązujące w relacjach między przedsiębiorcami przynoszą szereg rozwiązań mających na celu skrócenie terminów płatności, zastosowanie nowych rodzajów odsetek oraz przyznanie zryczałtowanej kwoty na pokrycie kosztów związanych z dochodzeniem należności.

Narzędzia wspierające wierzycieli

Jednym z kluczowych elementów ustawy są skrócone terminy płatności, co ma zdecydowanie motywować dłużników do terminowego regulowania swoich zobowiązań finansowych. Nowy rodzaj odsetek stanowi kolejny krok w stronę uregulowania płatności, dostarczając wierzycielom skutecznego narzędzia motywującego do terminowego regulowania należności.

Zryczałtowana kwota zwrotu kosztów

Ustawa przewiduje również przyznanie wierzycielom zryczałtowanej kwoty na pokrycie kosztów związanych z dochodzeniem należności. To rozwiązanie ma na celu rekompensowanie rzeczywistych wydatków poniesionych przez wierzycieli w procesie odzyskiwania długów, co z kolei stymuluje uczciwość w relacjach handlowych.

Warto jednak pamiętać, że przepisy nie mają zastosowania do transakcji handlowych, w których jedną ze stron jest osoba fizyczna nie wykonująca działalności gospodarczej. Oznacza to, że regulacje te obejmują głównie relacje pomiędzy przedsiębiorcami, eliminując konieczność stosowania ich w kontekście transakcji z konsumentami.

Wierzyciel może żądać zryczałtowanej kwoty w ramach ustawy o przeciwdziałaniu nadmiernym opóźnieniom w transakcjach handlowych: regulacje wprowadzają sprawiedliwość w dochodzeniu należności.

W świetle przepisów dotyczących przeciwdziałania nadmiernym opóźnieniom w transakcjach handlowych, wierzyciele mają do dyspozycji narzędzie w postaci zryczałtowanej kwoty na pokrycie kosztów związanych z dochodzeniem należności. Uprawnienie to jest uzależnione od wartości świadczenia i przynosi sprawiedliwość w sferze rekompensat. Zgodnie z regulacjami, wierzyciel ma prawo do zryczałtowanej kwoty w zależności od wartości świadczenia pieniężnego. Oto kluczowe punkty:

1. Gdy wartość świadczenia pieniężnego nie przekracza 5000 złotych, wierzycielowi przysługuje 40 euro;
2. Gdy wartość świadczenia pieniężnego jest wyższa niż 5000 złotych, ale niższa niż 50 000 złotych, wierzycielowi przysługuje 70 euro;
3. Gdy wartość świadczenia pieniężnego jest równa lub wyższa od 50 000 złotych, wierzycielowi przysługuje 100 euro.

Wprowadzenie tych zryczałtowanych kwot ma na celu skomplikowaną kalkulację kosztów związanych z odzyskiwaniem należności. Jednakże, aby skorzystać z tego uprawnienia, wierzyciel musi spełnić dwie kluczowe przesłanki:

- Wierzyciel musi spełnić swoje świadczenie niepieniężne;
- Dłużnik nie uregulował płatności w terminie określonym w umowie.

Niezwykle istotne jest, że omawiane uprawnienie nie wymaga dodatkowych formalności. Wierzyciel nie musi wykazywać poniesionych kosztów związanych z dochodzeniem należności, ani nie musi udowodniać podjęcia działań w celu odzyskania długu. To podejście wprowadza element prostoty i sprawiedliwości w procesie rekompensaty dla wierzycieli, jednocześnie zachęcając dłużników do terminowego uregulowania swoich zobowiązań.

Przepisy umożliwiają wierzycielom dochodzenie zwrotu kosztów: ochrona finansowa dla wierzycieli

Wraz z wprowadzeniem ustawy o przeciwdziałaniu nadmiernym opóźnieniom w transakcjach handlowych, wierzyciele zyskali dodatkowe narzędzie w postaci możliwości dochodzenia zwrotu kosztów, które przewyższają ustalone zryczałtowane kwoty. Przepisy mają na celu zapewnienie pełniejszej ochrony finansowej dla wierzycieli, którym zależy na skutecznym odzyskiwaniu należności.

W przeciwieństwie do zryczałtowanej kwoty, której wysokość jest określona według klarownych kryteriów, koszty przewyższające tę kwotę muszą spełniać dodatkowe warunki. Muszą być adekwatne, uzasadnione oraz rozsądne, a co ważne, udokumentowane. Zakres ponoszonych wydatków objętych możliwością zwrotu jest szeroki, obejmując koszty windykacyjne, opłaty za pomoc prawną oraz wydatki związane z korzystaniem z usług agencji windykacyjnych.

Istotnym kryterium w przypadku kosztów przewyższających zryczałtowaną kwotę jest ich "rozsądnosc". Warto bazować na porównaniu wysokości tych kosztów z obowiązującymi na rynku stawkami za analogiczne usługi. Takie podejście pozwala na zachowanie uczciwości i transparentności w procesie dochodzenia zwrotu kosztów.

Ustawa o przeciwdziałaniu nadmiernym opóźnieniom w transakcjach handlowych jest obecnie kluczowym narzędziem ochrony interesów wierzycieli. Daje im możliwość uzyskania rekompensaty za nakłady poniesione w trakcie odzyskiwania należności, co stanowi istotny krok w kierunku zrównoważonych relacji handlowych.

Przepisy opisywanej ustawy mają na celu nie tylko ochronę praw wierzycieli, ale także promowanie uczciwego postępowania w sferze transakcji handlowych. Narzędzia, takie jak skrócone terminy płatności, nowe odsetki, zryczałtowana kwota zwrotu kosztów oraz zwrot pozostałych uzasadnionych kosztów stanowią krok w kierunku budowania solidnych fundamentów dla zdrowego środowiska gospodarczego. Przedsiębiorcy powinni dokładnie zapoznać się z treścią ustawy, a w przypadku wątpliwości skorzystać z pomocy prawnika specjalizującego się w dziedzinie transakcji handlowych.



 *Twój kontakt:*

Michał Sobolewski
radca prawny
michal.sobolewski@ecovis.pl

System zgłaszania nieprawidłowości Whistlelink: Zapewnienie poufnego i anonimowego zgłaszania nieprawidłowości przez Sygnalistów

Whistleblowing odgrywa kluczową rolę w promowaniu przejrzystości i odpowiedzialności w organizacjach. Umożliwia sygnalistom zgłaszanie nieetycznych lub nielegalnych praktyk bez obawy przed odwetem.

Whistlelink, jako wiodący dostawca rozwiązań whistleblowingowych, uznaje znaczenie zarówno anonimowego, jak i poufnego zgłaszania nieprawidłowości. W tym miejscu wyjaśnimy korzyści płynące z każdego z tych podejść oraz to, w jaki sposób innowacyjny system Whistlelink obsługuje oba te podejścia, ułatwiając pracownikom zgłaszanie nieprawidłowości.

Zgłaszanie anonimowe:

Zgłaszanie anonimowe umożliwia sygnalistom przekazywanie informacji o nadużyciach bez ujawniania swojej tożsamości. Takie podejście zapewnia najwyższy poziom ochrony, zapewniając bezpieczeństwo sygnalisty i minimalizując ryzyko odwetu.

System whistleblowingowy Whistlelink zawiera teraz standardowy element w formularzu zgłoszenia, pozwalający sygnalistom wybrać anonimowe zgłoszenie, jeśli organizacja to umożliwiła. Wybierając tę opcję, sygnaliści mogą śmiało zgłaszać nieprawidłowości, wiedząc, że ich tożsamość pozostanie nieujawniona.

Umożliwienie anonimowego zgłaszania nieprawidłowości zwiększy bezpieczeństwo: System Whistlelink zapewnia sygnalistom pełną anonimowość, chroniąc ich przed potencjalnymi szkodami lub represjami. Liczba napływających zgłoszeń może wzrosnąć: Anonimowość zachęca więcej osób do zgłaszania nieetycznych lub nielegalnych praktyk, co prowadzi do wyższego wskaźnika wykrywalności wykroczeń. Anonimowe raportowanie promuje również przejrzystość: Może rzucić światło na wykroczenia, które w przeciwnym razie mogłyby pozostać ukryte, promując większą odpowiedzialność w organizacji.

Wadą anonimowych zgłoszeń jest to, że dochodzenie może być trudniejsze: dochodzenie w sprawie anonimowych zgłoszeń może być trudne, ponieważ władze mogą napotkać przeszkody w weryfikacji dokładności dostarczonych informacji. Ponadto, bez możliwości zweryfikowania tożsamości sygnalisty, istnieje możliwość fałszywych lub wprowadzających w błąd oskarżeń. To sprawia, że jeszcze ważniejsza jest dokładna ocena dostarczonych informacji.

Zgłoszenie poufne:

Zgłoszenie poufne pozwala sygnalistom ujawnić swoją tożsamość wyznaczonej osobie lub jednostce, zapewniając jednocześnie, że ich informacje pozostaną poufne w ramach tej grupy. System whistleblowingowy Whistlelink obejmuje opcję poufnego zgłaszania nieprawidłowości, umożliwiając osobom zgłaszanie nieprawidłowości przy jednoczesnym zachowaniu wyższego poziomu kontroli nad ich danymi osobowymi.

Wybór opcji poufnego zgłaszania może przyspieszyć dochodzenie: Mając dostęp do tożsamości sygnalisty, wyznaczone osoby lub jednostki mogą szybko wszcząć dochodzenie i w razie potrzeby zebrać bardziej szczegółowe informacje. Ułatwi to również ściganie, jeśli zgłoszone wykroczenie zostanie uznane za przestępstwo.

Jednakże ryzyko odwetu jest wyższe w przypadku zgłoszeń poufnych. Pomimo środków ochrony, osoby zgłaszające nieprawidłowości z imienia i nazwiska nadal są narażone na większe ryzyko potencjalnych działań odwetowych ze strony organizacji lub osób zaangażowanych w nieprawidłowości. Ponieważ tożsamość sygnalisty jest znana wyznaczonej osobie lub działowi, może również wystąpić potencjalny konflikt interesów, zagrażający rzetelności dochodzenia.

System zgłaszania nieprawidłowości Whistlelink:

Whistlelink rozumie znaczenie oferowania zarówno anonimowych, jak i poufnych opcji zgłaszania nieprawidłowości. Nasz kompleksowy system whistleblowingowy zapewnia przyjazny dla użytkownika interfejs, który pozwala organizacjom i osobom zgłaszającym nieprawidłowości wybrać preferowaną metodę zgłaszania. Dzięki włączeniu standardowego elementu do formularza zgłoszenia, osoby zgłaszające mogą łatwo wskazać, czy chcą pozostać anonimowe, czy też podać swoje imię i nazwisko oraz dane kontaktowe w celu zgłoszenia poufnego.

Ponadto Whistlelink wprowadził wiadomości głosowe, pozwalające sygnalistom na nagrywanie zgłoszeń ustnych. Funkcja ta stanowi alternatywę dla zgłoszeń pisemnych i jest przeznaczona dla osób, które mogą czuć się niekomfortowo lub nie być w stanie wyrazić swoich obaw na piśmie. Funkcja Modulacji Głosu zapewnia sygnalistom pełną anonimowość, zniekształcając ich głos w nagranej wiadomości.

System whistleblowingowy Whistlelink toruje drogę do anonimowego i poufnego zgłaszania nieprawidłowości, umożliwiając osobom zgłaszanie niewłaściwych zachowań z najwyższą pewnością co do ich bezpieczeństwa i ochrony. Whistlelink będzie nadal wspierać organizacje w przestrzeganiu przepisów dotyczących ochrony sygnalistów, jednocześnie promując kulturę przejrzystości, odpowiedzialności i etycznego postępowania.



 Twój kontakt:

Urszula Bryś
Territory Manager - CEE
urszula.brys@whistlelink.com

 whistlelink

MASZ PYTANIA?

SKONTAKTUJ SIĘ Z NAMI!



ECOVIS LEGAL POLAND

Multan, Pruś i Wspólnicy Kancelaria Prawna i Podatkowa sp.j.

ul. Belwederska 9a/5
00-761 Warszawa
+ 48 22 400 45 85

email: warsaw-law@ecovis.pl



www.facebook.com/EcovisLegalPoland



www.linkedin.com/company/ecovis-legal-poland/



www.ecovislegal.pl

ECOVIS International to prawnicy, doradcy podatkowi, księgowi i audytorzy działający w:

Algierii, Arabii Saudyjskiej, Argentynie, Australii, Austrii, Belgii, Bośni i Hercegowinie, Brazylii, Bułgarii, Chile, Chinach, Kolumbii, Chorwacji, na Cyprze, Czechach, Danii, Ekwadorze, Egipcie, Estonii, na Filipinach, Finlandii, Francji, Gruzji, Grecji, Gwatemali, Hiszpanii, Holandii, Hong Kongu, Indiach, Indonezji, Irlandii, Izraelu, Japonii, Kambodży, Kanadzie, Katarze, Kolumbii, Korei Południowej, Kostaryce, Libanie, na Litwie, Lichtensteinie, Luksemburgu, na Łotwie, Macedonii Północnej, na Malcie, Malezji, Maroko, Meksyku, Myanmarze, Niemczech, Nepalu, Norwegii, Nowej Zelandii, Pakistanie, Paragwaju, Peru, Polsce, Portugalii, Republice Południowej Afryki, Rumunii, Serbii, Singapurze, na Słowacji, Słowenii, Szwecji, Szwajcarii, na Tajwanie, Tajlandii, Tunezji, Turcji, na Ukrainie, Urugwaju, USA (stowarzyszeni wspólnicy), na Węgrzech, Wielkiej Brytanii, Wietnamie, Włoszech i Zjednoczonych Emiratach Arabskich.